

НЕ ДЛЯ РАСПРОСТРАНЕНИЯ, ПУБЛИКАЦИИ ИЛИ РАССЫЛКИ, ПРЯМОЙ ИЛИ КОСВЕННОЙ, ПОЛНОЙ ИЛИ ЧАСТИЧНОЙ, НА ТЕРРИТОРИИ США, АВСТРАЛИИ, КАНАДЫ, ЯПОНИИ ИЛИ В ЛЮБОЙ ДРУГОЙ ЮРИСДИКЦИИ, ГДЕ РАСПРОСТРАНЕНИЕ НАСТОЯЩЕГО ОБЪЯВЛЕНИЯ ЯВЛЯЕТСЯ НЕЗАКОННЫМ

Для немедленного распространения

3 мая 2018 года

GLOBALTRUCK ОБЪЯВЛЯЕТ ФИНАНСОВЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ЗА 2017 ГОД

ПАО «ГЛОБАЛТРАК МЕНЕДЖМЕНТ» (МОЕХ: GTRK, Bloomberg: GTRK:RM, далее Globaltruck или Группа), один из крупнейших автомобильных грузовых FTL-перевозчиков России и ведущий FTL-перевозчик на рынках Урала и Сибири, объявляет консолидированные финансовые результаты за 2017 год по международным стандартам финансовой отчетности (МСФО).

- Выручка в 2017 году росла быстрее операционных показателей и увеличилась на 7,0%, до 6,6 млрд руб., благодаря росту тарифов и повышению операционной эффективности Группы.
- Долговая нагрузка по итогам 2017 года снизилась до 1,0 по показателю «чистый долг / скорректированная EBITDA»¹.
- В 2017 году компания Globaltruck первой на российском рынке автомобильных грузовых перевозок провела IPO на Московской бирже.

Александр Елисеев, сооснователь и генеральный директор Globaltruck, отметил:

«В 2017 году российский рынок автомобильных грузоперевозок продолжил расти. По данным Росстата, объем грузооборота автомобильным транспортом увеличился на 1,2%, при этом тарифы на перевозки увеличились на 2,8%, что имело благоприятный эффект для Globaltruck как одного из лидеров отрасли.»

За счет рыночных факторов и повышения операционной эффективности в 2017 году мы росли немного быстрее отрасли по объему перевозок и выручке, при том, что размер нашего парка в среднем за период практически не изменился.

В 2018 году мы планируем наращивать объемы операций за счет расширения парка в рамках нашей стратегии. В декабре 2017 года мы заключили контракт на приобретение 413 новых тягачей Volvo и соответствующего числа прицепов, поставка которых должна быть завершена в первом полугодии 2018 года».

Ключевые операционные показатели

В 2017 году Globaltruck развивался за счет органического роста и интенсификации деятельности, что выразилось в умеренном росте основных операционных показателей и эффективности бизнеса.

Общее количество тягачей на конец 2017 года выросло на 2,2%¹ или 25 единиц¹ – до 1 167 единиц¹ против 1 142 единиц¹ в 2016 году. Среднее количество тягачей в эксплуатации за год снизилось на 1,1%¹, с 1 097 единиц¹ в 2016 году до 1 085 единиц¹ в 2017 году.

В 2017 году Группа приобрела 265 тягачей Volvo экологического класса Евро-5, из которых 237 тягачей предназначались для обновления и 28 для расширения парка.

Незначительное сокращение среднего числа грузовиков в эксплуатации объясняется разницей в графике вывода грузовиков из парка и ввода новых машин в эксплуатацию.

¹ По данным управленческого учета Группы.

В декабре 2017 года Globaltruck заключил договор финансового лизинга с компанией Volvo Finance Service Vostok на приобретение 413 новых тягачей Volvo FH 4x2 производства 2017 года, соответствующих стандарту Euro 5, с поставками с марта по июль 2018 года.

Среднемесячный пробег на тягач вырос на 3,3%¹ – с 15,0 тыс. км¹ в 2016 до 15,5 тыс. км¹ в 2017 году. Суммарный пробег увеличился на 2,2%¹ – с 197 949 тыс. км¹ в 2016 до 202 368 тыс. км¹ в 2017 году. Коэффициент груженого пробега вырос на 0,6 п.п.¹, до 92,3%¹ в 2017 году против 91,7%¹ в 2016 году.

Росту операционных показателей пробега способствовали: развитие отношений с постоянными клиентами, совершенствование технологий планирования маршрутов и загрузки парка, рост доли дальнемагистральных перевозок и запуск сервиса ускоренной магистральной доставки «Грузопровод».

Средняя ставка за 1 км груженого пробега выросла на 3,2%¹ – с 31 руб./км¹ в 2016 году до 32 руб./км¹ в 2017 году. Рост ставки на внутренние перевозки, на которые приходится 90%¹ выручки от перевозок, составил 5,2%¹ – с 29,7 руб./км¹ в 2016 году до 31,3 руб./км¹ в 2017 году. Рост тарифов был вызван общим увеличением цен на рынке и удорожанием топлива.

Выручка

На этом фоне консолидированная выручка Группы в 2017 году выросла на 7,0% – до 6,6 млрд руб., по сравнению с 6,2 млрд руб. в 2016 году.

Выручка от оказания транспортных услуг (от оперирования) в 2017 года выросла на 346 млн руб. или на 6,2% – до 6,0 млрд рублей. Этот показатель в расчете на один тягач вырос на 7,3%¹ и достиг 5,5 млн руб.¹ по сравнению с 5,1 млн руб.¹ в 2016 году.

В том числе за счет увеличения пробега на тягач выручка от оперирования выросла на 191 млн руб.¹; за счет увеличения коэффициента груженого пробега она выросла на 35 млн руб.¹; за счет изменения тарифов – на 182 млн руб.¹; незначительное сокращение среднего парка в эксплуатации привело к снижению транспортной выручки на 62 млн руб.¹

Выручка от экспедирования выросла на 15,1% с 553 млн руб. до 637 млн руб.

Затраты и EBITDA

Себестоимость продаж Группы в 2017 году выросла на 9,2% – до 5,3 млрд руб. – в основном за счет индексации заработной платы водителей и удорожания топлива, роста экспедиторских и дорожных расходов. Общие и административные расходы Группы составили 0,6 млрд руб., их рост обусловлен увеличением численности управленческого персонала и зарплат.

Скорректированная EBITDA Группы за 2017 год составила 1 277 млн руб.¹, что на 6,2%¹ меньше, чем в 2016 году, когда этот показатель составил 1 362 млн руб.¹ Рентабельность по EBITDA составила 19,2%¹ против 21,9%¹ в 2016 году.

Увеличение выручки Группы задало тенденцию на рост EBITDA на 346 млн руб.¹ от уровня 2016 года, опережающий рост цен на топливо и индексация заработной платы водителей привели к ее сокращению на 182 млн руб.¹ и 144 млн руб.¹ соответственно. Прочие факторы суммарно привели к снижению EBITDA еще на 105 млн руб.¹

Под влиянием вышеописанных факторов скорректированная EBITDA в расчете на один тягач в 2017 году снизилась на 5,2%¹ и составила 1 177 тыс. руб.¹ против 1 241 тыс. руб.¹ в 2016 году.

Чистая прибыль

Чистая прибыль Группы в 2017 году составила 280 млн руб. против 538 млн руб. в 2016 году. Основными факторами снижения стали рост себестоимости и административных расходов и эффект высокой базы, сформированной за счет 212 млн руб. доходов от курсовых разниц по

¹ По данным управленческого учета Группы.

кредитам и денежным средствам в 2016 году против 56 млн руб. убытка по курсовым разницам в 2017 году.

Долг

Общий долг в 2017 году снизился на 10,4% и составил 2,9 млрд руб. Чистый долг в 2017 году уменьшился до 1,3 млрд руб. по сравнению с 3,1 млрд руб. в 2016 году. Отношение «чистый долг / скорректированная EBITDA»¹ снизилось с 2,3¹ в 2016 году до 1,0¹ в 2017 году. Столь существенное снижение обусловлено притоком денежных средств в результате проведения IPO в 2017 году.

Ключевые финансовые показатели в 2016-2017 годах, тыс. руб.

	2017	2016	Изм., %
Выручка	6 637 477	6 205 354	7,0%
Скорректированная EBITDA ²	1 277 199	1 361 580	-6,2%
<i>Рентабельность по скорректированной EBITDA, %¹</i>	<i>19,2%</i>	<i>21,9%</i>	<i>-2,7 п.п.</i>
Скорректированная EBITDA на тягач ¹	1 177	1 241	-5,2%
Чистая прибыль	279 537	537 692	-48,0%
<i>Рентабельность по чистой прибыли, %</i>	<i>4,2%</i>	<i>8,7%</i>	<i>-4,5 п.п.</i>
Общий долг	2 933 405	3 275 282	-10,4%
Чистый долг ¹	1 299 147	3 090 204	-58,0%
<i>Чистый долг / скорректированная EBITDA¹</i>	<i>1,0</i>	<i>2,3</i>	
Число тягачей на конец периода, ед. ¹	1 167	1 142	2,2%
Число тягачей в среднем в эксплуатации за период, ед. ¹	1 085	1 097	-1,1%

Конференц-звонок для инвесторов и аналитиков

Для удобства российской и иностранной аудитории конференц-звонок для инвесторов и аналитиков состоится по окончании майских праздников в России – 14 мая 2018 в 11:00 по московскому времени. Информация о телефонных номерах и кодах для участия в звонке будет сообщена дополнительно.

Контакты для СМИ:

Алексей Вереникин

+7 495 933 5222

E-mail: alexey.verenikin@cdrmoscow.ru

Полина Дереза

+7 495 933 52 22

E-mail: polina.dereza@cdrmoscow.ru

Контакты для инвесторов:

Михаил Щур

Тел.: +7 495 788 60 17

E-mail: mihail.shchur@gt-m.ru

Примечание: неточности расчетов в данном пресс-релизе объясняются эффектом округления.

¹ По данным управленческого учета Группы.

² По данным управленческого учета Группы. Рассчитывается как сумма операционной прибыли и амортизации основных средств за вычетом единоразовых расходов в связи с IPO.

ПРИМЕЧАНИЯ ДЛЯ РЕДАКТОРОВ

Globaltruck – ведущий автомобильный грузовой FTL-перевозчик Урала и Сибири и второй по величине перевозчик в России¹.

Основные направления деятельности Группы – внутренние и международные магистральные грузовые FTL-перевозки. Globaltruck осуществляет перевозки в/из Центрального региона России на Урал, в Сибирь, на Дальний Восток и в страны Евросоюза.

Группа управляет шестью сертифицированными центрами техобслуживания и ремонта, расположенными на ключевых маршрутах – в Магнитогорске, Екатеринбурге, Ногинске, Новосибирске, Перми и Омске.

В число клиентов Globaltruck входит около 1 000 компаний. Ключевые клиенты Группы осуществляют деятельность в сферах ритейла (Metro, ИКЕА, «Спортмастер», «ОКЕЙ», «Детский мир», «Лента»), FMCG (Unilever, «Протек», «Катрен», Procter & Gamble и Ferrero), промышленности (ММК, «Сибур», УГМК), онлайн торговли и доставки посылок (e-commerce & parcel), включая «КИТ», DPD и «ПЭК».

В ноябре 2017 года компания Globaltruck провела первичное публичное размещение (IPO) на Московской бирже. По итогам размещения акции Globaltruck включены во второй уровень листинга и представлены в Секторе Роста Московской биржи под тикером GTRK.

Более подробная информация о компании представлена на сайте Компании <http://www.gt-m.ru>

¹ По размеру автопарка на конец 2016 г. (данные MegaResearch).